

KarineDAO

会员, 创业发展、培训、辅导和更多...

社交网络

Email: admin@karinedao.com

info@karinedao.com

karine@karinedao.com

Twitter: <http://www.twitter.com/karineDAOnft>

Instagram: <http://www.instagram.com/karinedaonft>

Discord: <https://discord.gg/h74Bx9g3WQ>

Website: <http://karinedao.com/>

Opensea: <https://opensea.io/KarineDAO>

简介

KarineDAO项目是一个基于以太坊的NFT（非同质化代币）收藏，涵盖一套1515枚Karine数字收藏品，用于铸造。持有者将获得会员资格、创业发展、培训、指导以及更多来自Karine合作伙伴的和合作伙伴网络的福利。每个Karine都是独一无二的，并为持有者解锁不同级别的特权。这些福利可以直接用作于Karine的个人企业和与其他实体的合作。

关于KarineDAO

KarineDAO项目是国内为数不多的最早把传统企业与当前NFT O2O模式融合在一起的DAO项目之一。该项目及其随行成员为志同道合的企业家创造了空间，他们有着相似的愿景，聚在一起建立更安全、更有影响力和资源更丰富的社区。

Karine的使命是以创新和社区的力量，赋权全球更多女性和企业家们。旨在激励、教育、代表和建立NFT领域的影响力。所获得的铸造和版税资金将根据Karine的意旨使用，例如支持由男性或女性领导的赋权女性的项目和教育指导KarineDAO社区。

KarineDAO的三个核心

女性赋权:向女性朋友们介绍NFT的世界。使得更多的女性NFT收藏家和交易商从NFT领域中获益。

社区:通过使内容令牌化, 在NFT世界中学习, 盈利以及实现梦想。

商业:资助和/或支持由女性发起的有潜力的初创企业或拥有女性赋权计划的项目, 分享Karine的人脉和资源, 从而为这些被支持/资助的项目增值。此外, 连接NFT世界中的企业, 使其社区在现实世界和元宇宙中具有实用性。

Contents 目录

社交网络1

简介 1

关于KarineDAO 1

KarineDAO 的三个核心 1

规划 4

发行4

Q1 2022 4

Q2 2022 4

Q3 2022 4

Q4 2022 4

KarineDAO的生态系统 5

EK BRANDS 5

Eight Karats 5

其他 5

NFT - Karines (效用和 NFT 特性) 5

效用6

所有的持有者6

粉红边持有者的专属优惠(47个独特的NFT)6

黄金边持有者的专属优惠(11个独特的NFT)6

NFT特性6

背景6

边框6

铸造明细 7

ERC721A标准7

总NFT供应量8

总可铸造Karine数量8

总karine 供应量8

小结8

交换机制8

铸造价格9

NFT发售时间9

NFT生成时间9

铸造限制 9

赏金与白名单活动10

OG与非OG的 Discord 白名单活动明细10

邀请的数量： 10

社交网络竞赛： 10

参与Discord： 10

参与社交网络： 10

Discord 奖品发布10

11

Karine Cheong - 创始人11

Qi Yu - 项目顾问11

Alson Chia - 项目经理12

William Charlton - 社区经理12

铸造前的使用及金库13

铸造前的使用13

来源于铸造的金库资金13

来源于版税的金库资金13

规划

发行

- KarineDAO于2022年3月首次推出NFT系列

Q1 2022

- KarineDAO福利
- EK BRANDS福利

Q2 2022

- 由KarineDAO.com网站提交第一轮项目入围名单，这些有潜力的项目将由NFT持有者投票决定支持哪些项目。如果有需要，此项目将获得资金和Karine的资源。每季度将进行一轮甄选。

- KarineDAO发布第二轮NFT系列，与当地NFT市场合作发布

o所有KarineDAO NFT持有者将免费获得第2系列NFT的铸造：具体如下：

- 持有4个KarineDAO NFTs =免费获得1个第二系列NFTs的铸造
- 持有8个KarineDAO NFTs =免费获得3个第二系列NFTs的铸造
- 持有12个KarineDAO NFTs =免费获得7个第二系列NFTs的铸造

Q3 2022

- 通过KarineDAO.com提交的潜在项目的第二轮入围名单，KarineDAO NFT持有者将有投票权选择他们想要支持的项目。项目和项目资金在有需要的情况下可以使用Karine的资源。集资工作将在每季度进行一次。

- 新加坡KarineDAO社区聚会及社交活动

Q4 2022

- KarineDAO发布第三轮NFT系列

- 可变的KarineDAO NFT与合作的NFT项目

- 持有4个KarineDAO NFTs =免费获得1个第三系列的NFTs

- 持有8个KarineDAO NFTs =免费获得3个第三系列的NFTs

- 持有12个KarineDAO NFTs =免费获得7个第三系列NFTs

- 原宇宙上的虚拟艺术馆和活动空间

- 在原宇宙上为广告商或赞助商提供可能的广告空间租赁

KarineDAO的生态系统

EK BRANDS

EK BRANDS PTE LTD(前身为Jobsquare)于2020年在新加坡成立，是一家为所有中小企业提供一站式商业咨询服务的公司，不只是于人力资源咨询和猎头服务，客户包括GJH PTE LTD (New Moon)和Carera浴室(Gerberit, Hansgrohe, Laufen, Roca等品牌)。

2020年，EK BRANDS将业务扩展至健康和美容领域，与Karine合作打造品牌和产品，并收购了Klarity等美容品牌。

EK BRANDS最近荣获新加坡金字品牌奖- 2020/21有前途的品牌。该奖项由ASME、《联合早报》颁发，并得到**新加坡国际企业发展局**(Enterprise Singapore)的支持。

Eight Karats

Eight Karats旨在为消费者提供健康美容的终极解决方案！他们的产品可以与您当前的生活方式无缝衔接——现代创新，帮助您实现健康和美容目标的同时又价格实惠。营养品不应该只在您感觉不佳时才服用，而是应帮助您一直保持最佳状态。与我们一起吃出美丽与健康。

Eight Karats还为经销商提供全方位的免费培训，包括个人品牌塑造、在线营销、谈判技巧、积极心态辅导、健康知识、在线销售推销等。这个培训可以使他们拥有必要的技巧和信心来管理客户，也可以提升他们的人际交往能力。商业模式提倡与客户开展长期业务，与客户建立长期关系，并为客户提供支持，售前和售后服务。

其他

通过与著名的老字号品牌、NFT玩家、市场和加密货币交易所紧密合作，以增强国际和本地影响力。持有KarineDAO NFT的用户可通过这些独家合作伙伴关系受益，合作伙伴名单将于2022 年第二季度及之后公布。

NFT – Karines（效用和 NFT 特性）

效用

所有的持有者

- 所有女性赋权项目的投票权（支持或资助）
- 在Elemint 质押KarineDAO NFT 以获得代币或积分（第二季度）
- 优先访问 KarineDAO 推出的第二和第三系列 NFT 的白名单
- 优先访问Eight Karats NFT 和其他随附协作的白名单项目
- 独家创业辅导、个人发展、思维培训、在线商业培训和指导
- 社区娱乐 – 歌唱比赛、塔罗牌、风水讲座等等
- 持有者可以获得商家折扣和更多优惠

粉红边持有者的专属优惠（47个独特的NFT）

- 1x 免费Eight Karats NFT 铸造
- EK Brand 新品发布的独家邀请和礼包赠品
- 实体限量版产品
- SVIP 会员可享受 EK Brands 的所有产品（包括分销）的额外 5% 折扣

黄金边持有者的专属优惠（11个独特的NFT）

- 加密交易所代币空投（即将公布名称）
- 加密货币兑换福利（即将公布交易所名称）

本地企业可向社区进行展示会议，以获得潜在资金资助和网络支持

- 提倡女性赋权并符合我们价值观的企业可以通过展示你的商业计划获得潜在资助

- 资金来源：金库
- 会议将在 DAO 的元宇宙进行（Decentraland、The Sandbox 和Cryptovoxels）

NFT特性

背景

- Tokenize
- Eight Karats
- Fortune
- Meme
- 马赛克

边框

- 黄金
- 粉红
- 绿松
- 灰色
- 无

铸造明细

Karine DAO 将使用新改进的 ERC721A 标准来处理我们的 NFT

ERC721A 的目标是在确保完全合规的实施 IERC721的同时，在单个交易中铸造多个 NFT时达到显著节省矿工费目的。该项目和实施将定期更新，并将继续与业界最佳实务保持同步。

ERC721A标准

- <https://github.com/chiru-labs/ERC721A>
- NFT元数据文件存储优化

- 从 OpenZeppelin (OZ) ERC721 Enumerable 中删除重复存储
- 在每批铸造NFT请求时更新持有者的余额，而不是每铸造一次就更新。
- 在每批铸造NFT请求时更新持有者的数据，而不是每铸造一次。

我们的愿景是使NFT更易于访问和获取，因此我们正在为我们的铸造实施新的 ERC721A 标准。 以此以最大限度降低矿工费。与使用 ERC721 标准相比，每笔交易的矿工费用叠加在一起，如果想要铸造多个NFT，这会是一笔庞大的金额。

新标准允许用户铸造多个 NFT，每次后续铸造矿工费用的增加将是微乎其微的。

这允许用户铸造多个 NFT，并不会在此过程中产生高昂的 矿工费。

工作原理：不在每次进行 NFT 交易时更新钱包余额，例：1, 2, 3, 4, 5。这个新标准允许我们直接将余额从 1 更新到 5，而不是以线性方式增加，从而节省了随着交易分批产生的大量矿工费用，

假设 300 gwei 和 3500 美元/以太币 (ETH)。 这些只是估计值，很难预测铸造时的准确矿工费 和 eth 价格。

铸造数量	ERC721	ERC721A	矿工费差价
铸造1	\$162.55	\$80.52	\$82.03
铸造2	\$283.86	\$82.76	\$201.10
铸造3	\$461.84	\$85.00	\$376.84
铸造4	\$526.46	\$87.23	\$439.23
铸造5	\$740.30	\$89.47	\$650.83

总NFT供应量

总可铸Karine数量

	供应量	铸造机率 (%)
黄金	6	0.43%

无边框, 马赛克	294	25.41%
灰色	95	8.21%
无边框	763	65.95%
总量	1,158	100.00%

总Karine供应量

	总供应量
黄金, Tokenize背景	11
无边框, 马赛克 (层与粉红色和绿松色兑换)	294
粉红, Eight Karats背景	47
绿松, Fortune背景	100
灰色, Meme背景	100
无边框, Meme背景	963
总量	1515

小结

边框	可否铸造	效用	供应量
黄金	可	有	6
无边框, 马赛克	可	未知	294
灰色	可	有	95
无边框	可	有	963
粉红	不可, 以2个马赛克交换	有	47
绿松	不可, 以2个马赛克交换	有	100

交换机制

交换机制允许用户以他们只有默认效用的马赛克NFT交换他们梦寐以求的粉红或绿松石边Karine的机会。NFT持有者可以在网站上交换任意2个**马赛克**, 以换取**粉色或绿松石边框**的NFT。

铸造价格

- 白名单1级: 0.05 ETH
- 白名单2级: 0.05 ETH
- 公众: 0.075 ETH

NFT发售时间

- 白名单1&2级：2022年3月15日新加坡时间晚上8点
- 公众：2022年3月17日新加坡时间晚上8点

NFT生成时间

- 2022年3月23日新加坡时间晚上8点

铸造限制

- 白名单1级：3
- 白名单2级：1
- 公众：10

假设场景：

- 拥有白名单1级的参加者，总共可以铸造 13 个*Karines* (3个来自白名单+ 10个来自公众)
- 拥有白名单2级的参与者，总共可以铸造 11 个*Karines* (1个来自白名单+ 10个来自公众)
- 公众可铸造多达10个*Karines*

赏金与白名单活动

为了发展品牌并促进一个更有活力和更庞大的社区，我们正向之中最忠实和积极的成员们赠送白名单名额。大家可以通过我们下面指定的白名单计划来获取加入白名单的机会，也可以通过我们的discord服务器中的随机赠送来获得。下面重点介绍了通过我们的白名单计划获得白名单名额的要求。

OG与非OG的 Discord 白名单活动明细

用户必须**至少满足其中一项**要求才有资格加入白名单

邀请的数量：

Whitelist Tier 1 is given to **OGs** for 17 successful invites.
Whitelist Tier 2 is given to **OGs** for 10 successful invites

Whitelist Tier 1 is given to **non- OGs** for 20 successful invites
Whitelist Tier 2 is given to **non- OGs** for 15 successful invites

OGs17次成功邀请可被授予白名单1级

OGs10次成功邀请可被授予白名单2级

非OGs20次成功邀请可被授予白名单1级

非OGs15次成功邀请可被授予白名单2级

社交网络竞赛:

参加 Karine DAO Instagram 或 Twitter 竞赛以赢得奖励

参与Discord:

在Discord上积极参与并在社区中，特别是对新成中提供有用的指导。

参与社交网络:

在各大社交网站平台上活跃，积极分享和贡献内容的用户。 用户需要使用标签#karinedaonft #karinedao #teamkarinedao，以便我们看到您的作品。 或者您也可以将其发布到contest-shill-teamkarinedao 频道以获得更多可见性。

Discord 奖品发布:

Discord 会员可以在 Raffles 赢得白名单名额以及在Discord 的有奖竞猜频道中获得前几名的优胜者也可赢得白名单名额。

团队介绍

Karine Cheong - 创始人

Karine 是一位资深美容专家，也是2016/17年度亚洲成功人士的得主。她在美容和健康行业拥有十多年的经验，并在东南亚各地开展业务。

Karine身为EK BRANDS PTE LTD 的商业策略师、高级培训师和7位数销售成就者。自2020年推出以来，她已成功将EIGHT KARATS品牌从3家经销商发展到1,000多家，并在10个月内实现了超过900万美元的零售额。凭借这一记录和成就，她也为中小企业和企业家们提供业务咨询和培训。

Karine 投资了一家通过健康和美容认证的GMP和ISO工厂（于1997年在韩国成立），拥有从研发到生产的全套设施。客户包括屈臣氏、莎莎、Guardian、Cosway、Elianto、Mannings、Too Cool For School、SAEM、欧莱雅、沃尔玛、Walgreen、Migros、AIIIN等。

她为客户开发护肤品、化妆品和保健品。凭借丰富的经验和专业知识，她成功地创新并开发了广受追捧的产品，这些产品有着创纪录的销售量和产品寿命周期。

Karine 拥有在新加坡建立成功品牌的成就，并2022年底对NFT产生了兴趣，她认为 NFT 等虚拟资产是未来所有企业的基本要素的一部分。

“我们在这里——以人为本，建立有影响力的社区和企业！”

Qi Yu - 项目顾问

Hong Qi Yu是Tokenize Xchange的首席执行官兼创始人，Tokenize Xchange是一个总部位于新加坡的数字交易平台，提供一个安全可靠的数字资产交易环境以及具有竞争力的交易费用。

自大学毕业以来，Qi Yu在网络安全和系统及解决方案工程方面积累了超过七年的IT经验，他开发了全栈系统，为西门子和渣打银行等国际客户提供服务。

当他在当地一家金融科技公司担任软件开发人员和程序员时，他第一次接触到人工智能和区块链等技术，从而接触到了加密货币的世界。

他与加密货币的相遇使他投资了他的第一个数字币以太坊。并且忠于他的工程和编码背景，Qi Yu决定创建他的第一个代币以了解智能合约的编码方式，这就是Tokenize Xchange的由来。

在31岁时，他的大部分财富是加密货币，占其投资组合的90%左右，这也是他表现最好的资产。

“当点对齐时，人们就会开始看到这条线。”

Alson Chia - 项目经理

Alson是Tokenize Xchange 的运营和交易主管。他之前毕业于南洋理工大学，获得会计学学士学位，曾就职于德勤和普华永道，为多个客户提供财务和风险管理。

作为Qi Yu的先驱队员之一，Alson在加入Tokenize Xchange前不久于2017年首次接触加密货币时，也对投资这一另类资产类别产生了个人兴趣。

在统计和逻辑的驱动下，Alson提出了不同的策略，利用 DeFi 协议、加密期权和加密借贷来最大化被动收入收益，同时最小化风险。凭借对金融市场的深刻理解以及对 DeFi 的浓厚兴趣，Alson共同管理了启动资金为3万新元的加密基金，并在一年内将其资产管理规模扩大到超过50万新元，盈利超过1,000%。

除了是一名精确的交易员和精明的投资者之外，Alson还是一名狂热的加密游戏玩家，他为其他人设立奖学金，从Axie Infinity等游戏中赚取被动收入。

Alson 在区块链和加密领域拥有全面的经验，他几乎接触过从投资、交易、DeFi、GameFi 到现在的 NFT 和原宇宙的所有领域。

“感受过几乎所有垂直领域，现在是时候体验 NFT 的魔力了！”

William Charlton - 社区经理

William在Tokenize Xchange从事业务开发。

自从William第一次接触加密货币交易，用游戏道具换取比特币以来，他就对加密货币产生了浓厚的兴趣。尽管最初是从远处观望，但2020年的牛市让 William 有了从事加密货币行业的信心从事并加入了Tokenize Xchange。

受到科幻小说和游戏的启发，William 的好奇心被元宇宙和加密游戏的概念所激发。

凭借对文化和趋势的理解，William开始了他的NFT之旅，并开始购买和交易NFT，其长期目标是在该领域成长与建设。

“NFT是主观的，我们看到了其他人看不到的东西。”

铸造前的使用及金库

铸造前的使用

	金额
创始团队	4
社区奖励和赠品/合作/营销等。	206
总计	210

来源于铸造的金库资金

	分配
支付初期费用	45%
NFT管理	10%
拓展： <ul style="list-style-type: none">● 基于KarineDAO持有者的多数投票确定投资项目● 与其他NFT戏玩家合作● 市场营销	35%
社区管理 <ul style="list-style-type: none">● 新福利	10%
储备： <ul style="list-style-type: none">● 合作、市场营销、投资蓝筹NFT和其他与KarineDAO相关的活动。所有Karines的持有者都有投票权对这些储备做出决定。○ KarineDAO计划建议(KIP)	5%

来源于版税的金库资金

NFT交易所得版税- 6.8%

	分配
Karine与团队	20%
储备： <ul style="list-style-type: none"> ● 合作、市场营销、投资蓝筹nft和其他与KarineDAO相关的活动。所有Karines的持有者都有投票权对这些储备做出决定。 ○ KarineDAO计划建议(KIP) 	80%